



Account manager

Uw uitdagingen

- Het prospecteren van de markt;
- Het voeren van commerciële gesprekken en prijsonderhandelingen leidend tot het afsluiten en opvolging van contracten;
- Het adviseren van (potentiële) klanten m.b.t. de producten, het oplossen van hun problemen, het voorstellen van oplossingen (rekeninghoudend met de productiemogelijkheden);
- Het opvolgen van de markt(informatie), het formuleren van aanbevelingen in functie daarvan;
- Het opvolgen van de kredietwaardigheid van de klanten.

Onze verwachtingen

- U bent industrieel bouwkundig ingenieur of graduaat bouwkunde van opleiding;
- U hebt al enkele jaren ervaring als technisch-commercieel afgevaardigde;
- Als "ondernemer" hebt u een uitgesproken commerciële feeling en een neus voor zaken;
- Verkoopsoportunities behandelt u op een proactieve en enthousiaste wijze;
- U getuigt van uitstekende communicatievaardigheden en drukt zich zowel in het Nederlands als het Frans vlot uit;
- Uw sterke punten: uitgesproken zin voor initiatief, teamspirit en een passie voor de bouwwereld;
- Talenkennis : Nederlands (Zeer goed), Frans (Goed);
- Ervaring : Minimum 2 jaar ervaring vereist;
- U dient in het bezit te zijn van rijbewijs type B.